

Kommunikation mit Handschlagqualität.

Bewusster Einsatz der persönlichen Ressourcen zur Gewinnung von Partnern und Kunden.

Das neue,
„andersartige“
Kommunikations-
Power-Seminar

Samstag, 11. August 2018 von 08.59 Uhr bis 16.30



Ziel und Nutzen:

Täglich sind wir gefordert mit unseren Kunden, Partnern und Mitarbeitern zu kommunizieren und Sie von unseren Leistungen zu überzeugen. **Beziehungen mit Handschlagqualität** zu generieren ist für jeden Unternehmer das Salz in der Suppe. Bewusste Kommunikation ist der Schlüssel für vertrauensvolle und nachhaltige Beziehungen.

In diesem Seminar werden Ihnen wirkungsvolle Methoden der Kommunikation vermittelt, um damit **wertvolle Beziehungen mit Handschlagqualität** aufzubauen. Am Ende des Seminars sind Sie inspiriert und motiviert, das Erlernete auch tatsächlich umzusetzen. Die inkludierte und garantierte Nachbetreuung ermutigt Sie, Ihre Botschaften mit klarer Stimme auf den Punkt zu bringen.

Teilnehmer sind:

- ◆ Präsentatoren, Vortragende, Vertriebsverantwortliche, Key Account Manager, Firmenchefs.
- ◆ Alle Verkäuferpersönlichkeiten im Außen- u. Innendienst, Handelsvertreter, Direktvertriebspartner.
- ◆ **Alle jene, welche das Ziel haben, wertvolle Beziehungen aufzubauen und Menschen zu begeistern!**

Seminarinhalte:

- ◆ Die Kommunikationsformel, die Handschlagbeziehungen bringt.
- ◆ Ihre Selbst- und Fremdwahrnehmung schärfen.
- ◆ Effiziente Methoden um Lampenfieber und Schwellenängste zu überwinden.
- ◆ Wie Sie Ihre STIMME richtig entfalten, pflegen und wirkungsvoll einsetzen.
- ◆ Netzwerken: Wie Beziehungsaufbau funktioniert und Sie damit Partner für Ihr Geschäft generieren.
- ◆ Vorbereitung ist die halbe Miete > Wie Sie Ihre Nutzenbotschaften auf den Punkt bringen.
- ◆ Fit auf der Bühne bei Präsentationen und Vorträgen. Was bedeutet: „Point of no return?“
- ◆ Wie Sie Präsenz erzeugen und einen Spannungsbogen aufbauen.

Das neue,
„andersartige“
Kommunikations-
Power-Seminar



Seminarmethode:

Die Inhalte werden mit einem abwechslungsreichen Methodenmix vermittelt und erarbeitet. Kurzweilig und effizient, da nur „Wirkstoffe“ und keine „Füllstoffe“ eingesetzt werden. Überraschende Übungen, **Motivation** und **Inspiration zur Umsetzung** begleiten dieses **Seminarerlebnis**.

Organisatorisches:

Seminarort: Heinz Breuer GmbH, A-4813 Altmünster, Ebenzweierstraße 18

Termin: Samstag, 11. 08. 2018

Zeit: Ab 08.30 Uhr entspanntes Ankommen bei Kaffee

Beginn: Punkt 08.59 Uhr / **Seminarende:** 16.30 Uhr (Mittagspause 12.15 Uhr bis 13.30 Uhr)

Preis: € 380,00 zuzüglich 20% MwSt. - **begrenzte Teilnehmerzahl**

Der **Preis beinhaltet** eine Seminarmappe mit Fachinformationen und Checklisten, Nachbetreuung, im Seminarraum Kaffee, Tee, Getränke, Frühstücks- und Pausenimbisse. (Mittagessen in Eigenregie—Restaurant Auszeit nebenan ist reserviert).

SOMMER AKTION : -25% BONUS für Anmeldungen bis 30. Juli 2018 = € 285,00 exkl.

Anmeldungen an: Heinz Breuer GmbH., office@kontaktpunktmanagement.at +43 (0) 664 21 24 262

Anmeldeschluss: 9. August 2018

Referent: Heinz Breuer, Kommunikationstrainer



Als selbständiger Leiter für Verkauf und Marketing hat er Unternehmen mit aufgebaut und Marken zum Erfolg geführt. Seinen Hang zur „Andersartigkeit“ zeigt er in der Umsetzung neuartiger Wege und Lösungen zum Kontakt mit Kunden, Multiplikatoren und Mitarbeitern. Die speziellen Beratungen und Seminare zu den Fachthemen „**Kontaktpunktmanagement**“, „**Bewusste Kommunikation**“ und „**Netzwerken**“ motiviert die Teilnehmer, ihre Botschaften mit frischen Ideen auch vor vielen Zuhörern erfolgreich zu kommunizieren. Die jahrzehntelangen Bühnenerfahrungen als Vortragender, Moderator und Musiker bieten einen Zusatznutzen für die stets begeisterten Seminarteilnehmer und Zuhörer.

Vorankündigung zum Aufbau-seminar: „**Die Botschaft auf den Punkt gebracht**“.

Mit professionellem Sprechtraining! Nächster Termin: Samstag, 25. August 2018

Seite 2